

専門家セミナー

地域密着型の集客・営業術

地元客に愛される

ファン客が紹介、口コミをしてくれる!



参加費無料

2022. 7/29 (金)

時間/ 13:30~17:00

横手市交流センター

会場/ Y 2 ぷらざ3階 研修室3

〒013-0036 横手市駅前町1番21号

定員/ 30名 ※満席となった場合、受付できない可能性があります。

講師の上久保瑠美子氏が、フランチャイズ本部で培った **ノウハウ** と 100店舗以上のお店を飲み歩いて、繁盛店と閑散店を分析した **データ** とコンサルティング現場で実際に行った集客方法に脳科学、心理学、マーケティングを取り入れた **集客・営業術** をお伝えします。



著書やネットには絶対に載っていない大手企業の事例や机上論ではない誰もが真似できる個人店のノウハウばかりです。これまで悩んでいたことが解決し、明日から何をやればよいのかが明確になります。そして、経費が減って、利益が上がります!

ファシリテーター/NPO法人秋田キャリア支援ネットワーク代表理事 鈴木尚登 氏

※新型コロナウイルス感染症対策として、安心して参加していただくために必要な対策を講じて運営します。セミナー参加者全員にマスクの着用をお願いします。尚、新型コロナウイルス感染症の拡大状況により開催を中止する場合があります。



経費が減って
利益があがります

株式会社 i i (いい) 代表取締役
講演会・セミナー・研修講師
集客・営業コンサルタント

講師 **上久保 瑠美子 氏**

講師プロフィール

広告代理店の営業を経て、2005年(株)ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして女性専用30分フィットネス「Curves(カーブス)」の創業に携わる。フランチャイズビジネスの事業展開、ノウハウ開発、ナレッジマネジメント(知的財産の共有と蓄積)、700店舗以上の事例を分析・研究などを行う。また、脳科学、心理学、NLP、コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培う。2009年、株式会社 i i 設立。豊富な飲食店での経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポート、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに全国各地で講演を行っている。

参加申込書 FAX. 0182-23-5829

フリガナ

お名前 _____

ご住所 〒 _____

勤務先 _____

電話 _____

mail _____

お申し込みはこちら!

左記の二次元バーコードを読み取り、こくちーずからお申し込みください



本事業は、横手市ビジネス支援セミナー業務の一環として、NPO法人秋田キャリア支援ネットワークが運営しています。

お問い合わせ/0182-23-8505